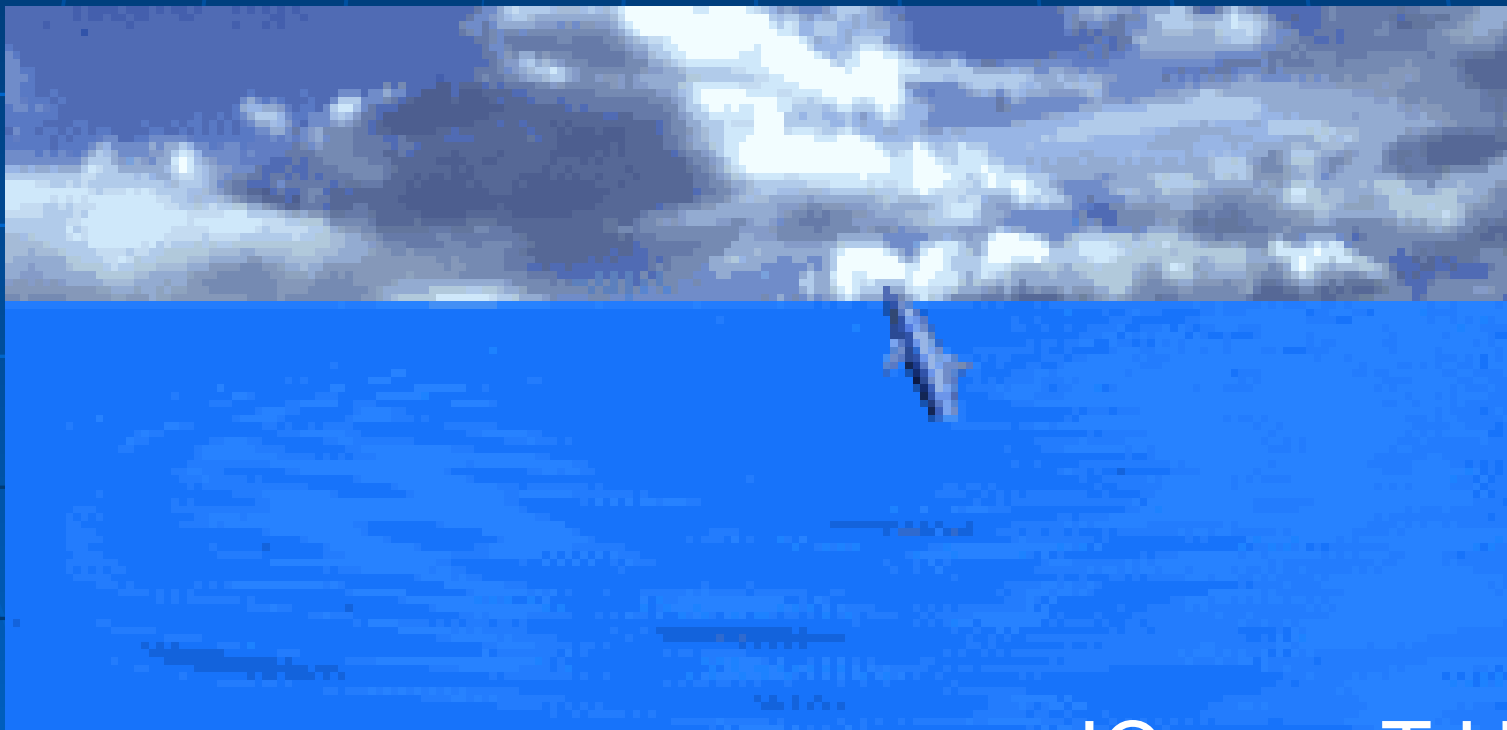


Тема 3.

Институциональные ОСНОВЫ ЭКОНОМИКИ



Автор— составитель — д.э.н. Юдина Т.Н.

Вопросы:

1. Понятие института.
2. Экономическая теория прав собственности. Пучок прав собственности. Институциональное закрепление (спецификация) прав собственника.
3. Понятие трансакции. Трансакционные издержки и права собственности.

1. Определение института

Институты - это привычный образ мысли, руководствуясь которым живут люди

Институты - это общественные блага, которыми повсеместно и каждодневно пользуются многие индивидуумы

Институты уменьшают неопределенность, структурируя повседневную жизнь

Институты - это результат процессов, происходивших в прошлом

Институты - это система формальных и неформальных правил, определяющих взаимоотношения людей в обществе

Институты - «правила игры»

Они абсолютно аналогичны правилам игры в командных спортивных играх. Они состоят из формальных писанных правил и неписаных кодексов поведения, которые лежат глубже формальных правил и дополняют их - например, запрещают сознательное нанесение травмы ведущему игроку противника

Соблюдает



Не соблюдает



Формальные «писанные» правила

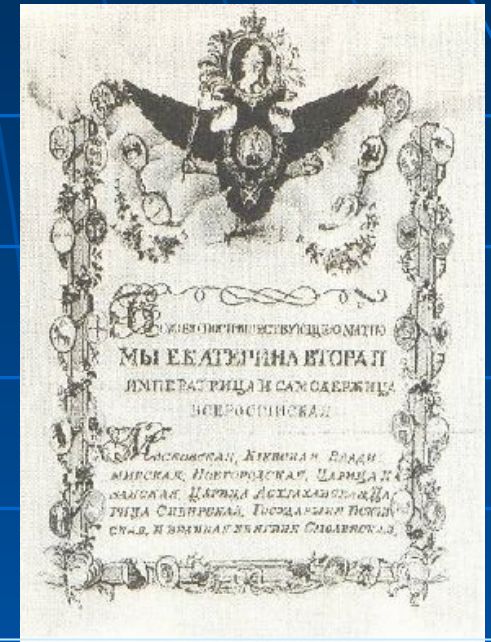
Конституции

Законы

Указы

Соглашения

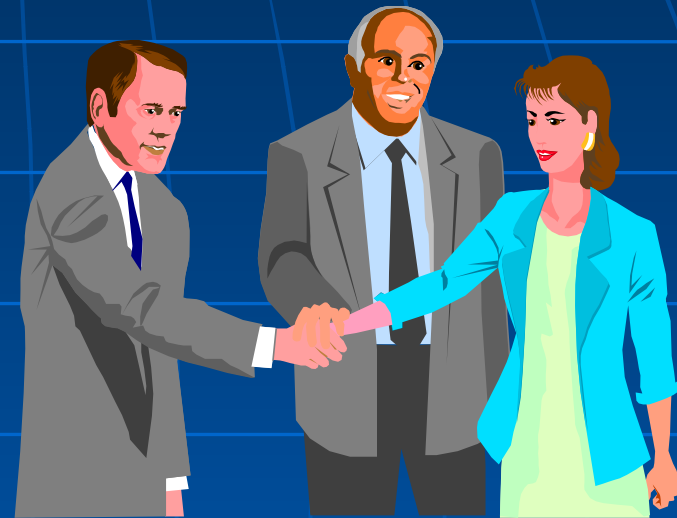
и т.д.



Жалованная грамота
Екатерины II генерал-
майору П.В.
Завадовскому на
имение в Беларусской
губернии

Неформальные «неписанные» правила

Обычаи
Традиции
Условности
Привычки



Неформальные нормы играют в обществе
большую роль чем формальные:

- длительность эволюции
- многие сферы регулируются неформальными нормами
- основа для формальных правил

Проблема согласования «правил игры» в обществе

- неформальные нормы совпадают с законом
- неформальные нормы нейтральны по отношению к закону
- неформальные нормы противоречат закону

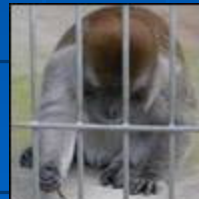


Институциональный конфликт

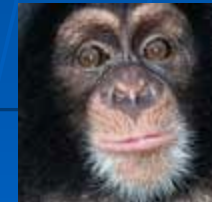
Механизмы принуждения (наказания)



общественное мнение



полиция, тюрьма



общественное мнение

Экономическая теория прав собственности. Понятие прав собственности. Институциональное укрепление (спецификация) прав собственности

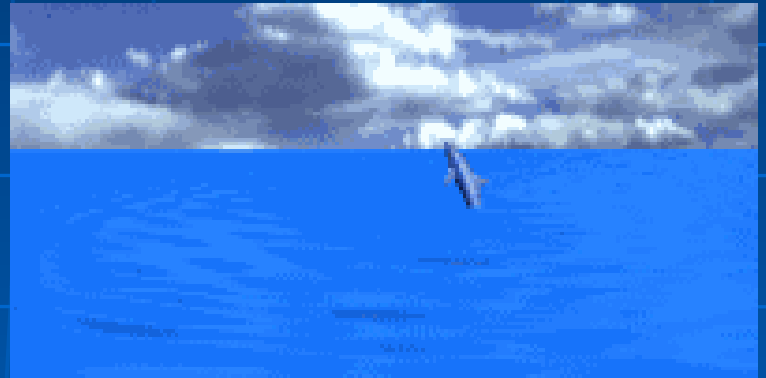
2.1. Определение и сущность прав собственности

2.2 Перечень Оное

2.3. Внешние эффекты

2.4. Теорема Коуза

**2.5. Практическое применение
теоремы Коуза**



Теория прав собственности

1960-1970-е гг.

Р. Коуз, А. Алчян, Л. де Алесси, Г. Демсец, М. Дженсен,
Г. Калабрези, У. Меклинг, Р. Познер, Д. Норт, С. Пейович,
О. Уильямсон, Ю. Фама, Э. Фуруботн, С. Чен
Р. И. Капелюшников, В. Радаев, А. Радыгин

Права собственности – санкционированные поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования

Категория собственности трактуется как «пучок» (набор) прав, которые распределены в неодинаковых пропорциях между различными лицами

Перечень Оноре

1. Право владения

3. Право управления

5. Право суверена

7. Право на передачу
по наследству

9. Запрещение
вредного
использования

2. Право пользования

4. Право на доход

6. Право на безопасность

8. Право на бессрочное
обладание

10. Ответственность в
виде взыскания

11. Право на остаточный
характер

Теорема Коуза

Оберегая от ущерба В, мы навлекаем ущерб на А.

Вопрос: следует ли позволить А наносить ущерб В или нужно разрешить В наносить ущерб А?

Проблема в том, чтобы избежать более серьезного ущерба.

Издержки фермера на огораживание - 9, цена урожая - 1 за тонну



Число бычков	Годовой ущерб (тонн)	Потери урожая на 1 доп. бычка (тонн)
1	1	1
2	3	2
3	6	3
4	10	4

Цена урожая - 12, обработки - 10, доход - 2. Скотовод фермеру 1, 2 до 9 (цена огораживания).

Если скотовод ответственен за потраву, а система ценообразования работает гладко, сокращение ценности производства, где бы то ни было, будет учтено при расчете дополнительных издержек на увеличение размеров стада. Эти издержки будут сопоставлены с ценностью дополнительно произведенного мяса, и, при наличии совершенной конкуренции в скотоводстве, размещение ресурсов здесь останется оптимальным.

Когда возможны рыночные трансакции, ситуация, в которой ущерб от потравы превосходит плату за землю, не будет продолжительной: либо скотовод заплатит фермеру за необработку земли, либо сам арендует эту землю, но **конечный результат будет означать максимизацию ценности производства**



Формулировки теоремы Коуза

«...в условиях совершенной конкуренции частные и социальные издержки равны» Дж. Стиглер

«Права собственности в конечном итоге достанутся тому, кто дороже их ценит и будет, следовательно, эффективнее их использовать»

«Внешние эффекты могут быть интернализованы при четкой спецификации прав собственности на ресурсы и свободном обмене этими правами»

3.Понятие трансакции. Трансакционные издержки и права собственности.

**3.1. Определение и классификация
трансакционных издержек.**

3.2. Трансформационные издержки.

**3.3. Проблема измерения трансакционных
издержек.**

1. Определение транзакционных издержек

Транзакция - сделка, обличенная в контрактную форму

Транзакционные издержки - это издержки, связанные не с производством продукции, а с осуществлением обмена

Транзакционные издержки - это издержки сбора и обработки информации, издержки проведения переговоров и принятия решений, издержки контроля и юридической защиты выполнения контракта

Издержки *ex ante* - на стадии составления договора, ведения переговоров и обеспечения гарантий соглашения

Издержки *ex post* - на постдоговорной стадии, в случае корректировки условий контракта, нарушения обязательств сторонами

Классификация транзакционных издержек

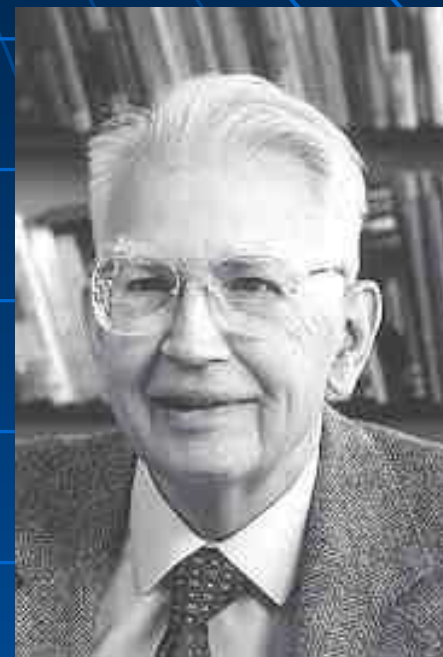
1. **Издержки поиска информации** - затраты времени и ресурсов на получение и обработку информации о ценах, товарах, продавцах, покупателях
2. **Издержки ведения переговоров** (об условиях, заключение и оформление контракта)
3. **Издержки измерения** количества и качества, вступающих в обмен товаров и услуг
4. **Издержки спецификации и защиты прав собственности**
5. **Издержки защиты от оппортунистического поведения**

Рональд Коуз

Р. Коуз

Фирма,
рынок и
право

Высокие
транзакционные
издержки
блокируют большую
часть сделок



(род. 1910)

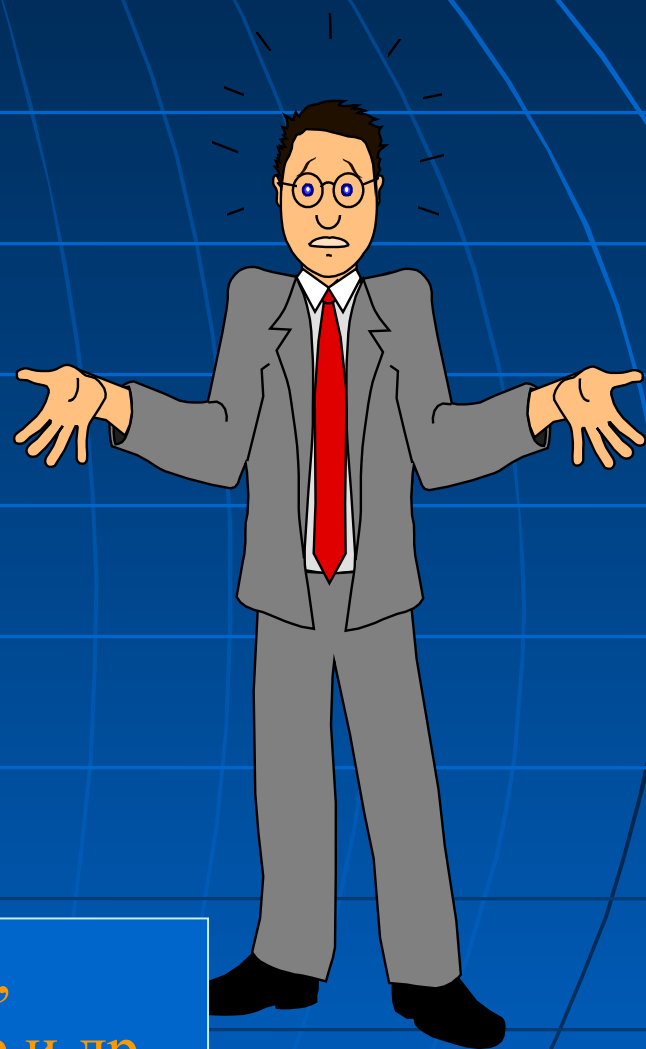
Нобелевский лауреат 1991 г. «за открытие и прояснение значения стоимости сделок и права собственности для институциональной структуры и функционирования экономики»

Оппортунизм - преследование
личного интереса с
использованием коварства (self-
interest-seeking-with-guile)

+ ложь, воровство,
мошенничество,
предоставление неполной
информации

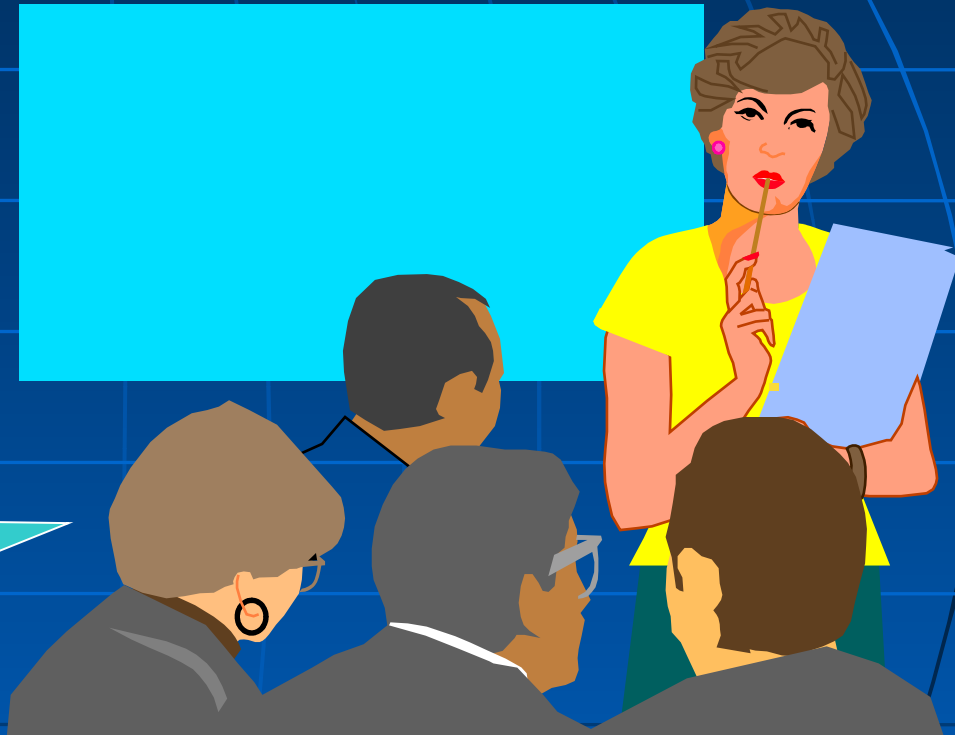


**преднамеренный обман,
введение в заблуждение и др.
методы запутывания партнера**



Отлынивание
(shirking) - работа с
наименьшей отдачей,
чем следует по
условиям договора

**Команда и вклад
каждого определить
сложно**

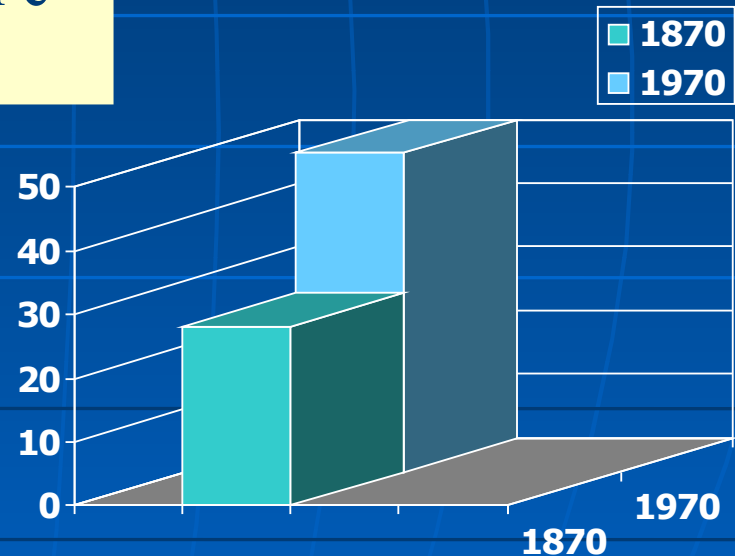


Д. Норт и Дж.Уоллис в 1980-е г. подсчет транзакционных издержек относительно ВВП США

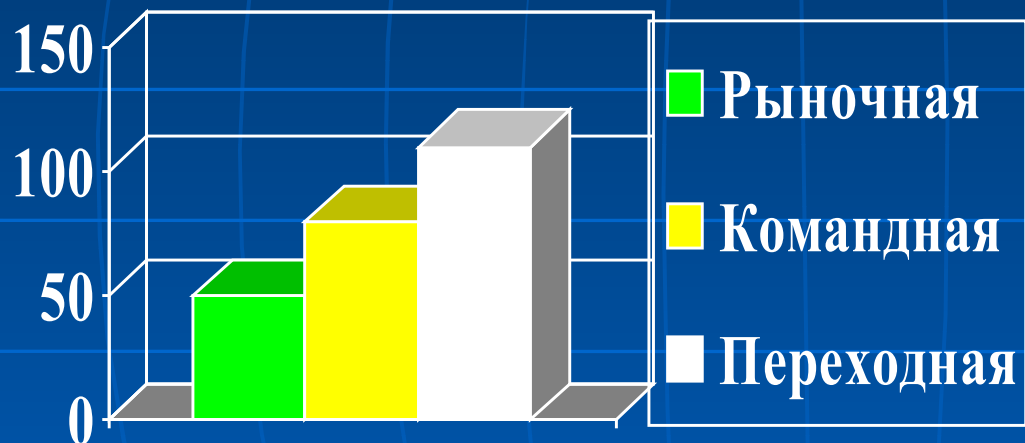
Оптовая и розничная торговля,
финансы, страхование, операции с
недвижимостью

1870 г. - 1/4 ВВП США

1970 г. - 1/2 ВВП США



Трансакционные издержки - затраты на управление экономической системы



Кеннет Эрроу



Нобелевский лауреат по
экономике 1972 г.

Если трансакционные издержки невелики, то экономика всегда будет развиваться по оптимальной траектории, независимо от имеющегося в ней набора политических и др. институтов.

Т. Эггертссон

Трансформационные издержки

Издержки
управления
экономич.
системы



Издержки
перехода/
Трансформацио
нные издержки

Трансформационные издержки - издержки, связанные с ликвидацией старых институтов, формированием (или импортом) и адаптацией новых институтов в экономической системе

Проблема измерения транзакционных издержек

Способы измерения:

1. Сопоставление транзакционных издержек при различных способах контрактации
2. Спецификация издержек в каждом конкретном случае (издержки выхода на рынок, сопровождающие движение прав собственности, защиту контракта, принятие решений внутри фирмы и т.д.)
3. Институционализация виртуальных издержек
4. Экспериментальный метод